

Aguas Andinas Resultados 9M2022

- • •
- • •
- • •
-







BIOs



RACHEL BERNARDIN Gerenta de Producción y Recursos

Ingeniera Civil Hidráulica de la Escuela de Ingeniera ENSAR de Rennes (Francia), Postgrado en redes de Abastecimiento y Saneamiento de la UPC de Barcelona. Con más de 20 años de experiencia en empresas sanitarias, tanto en gestión de cuencas como en potabilización de agua y tratamiento de aguas servidas.



IVAN YARUR SAIRAFI Director de Transformación

Ingeniero Civil Industrial de la Universidad de Chile, y Master en Contabilidad y Finanzas por la London School of Economics and Political Science, Reino Unido. Se incorporó a la empresa en el año 2000.



ANTONELA LAINO Gerenta de Finanzas y Relaciones con Inversionistas

Economista de Pontificia Universidad Católica Argentina y Magíster en Finanzas de la Universidad Adolfo Ibáñez. Se ha desempeñado desde hace más de 10 años en distintos ámbitos de la industria financiera como la Banca, y distintas compañías de la industria de las telecomunicaciones.



DIDAC BORRAS MARTINEZ
Director Financiero

Licenciado en Ciencias Económicas y Empresariales por la Universidad de Barcelona con un MBA de IESE Business School. Posee más de 18 años de experiencia con cargos de dirección en empresas de servicios financieros y del ciclo integral del agua en España, Francia y México.



ERIKA SANDOVAL SALAZAR <u>Especialista Relaciones con Inversionistas</u>

Ingeniera Civil Industrial con Máster en Ciencias de la Ingeniería. Más de siete años de experiencia en funciones de Recursos Humanos, Transformación Digital y Capital de Riesgo vinculadas al sector energético.



DENISSE LABARCA ABDALA Subgerente Relaciones con Inversionistas

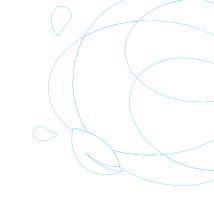
Ingeniera Comercial con mención en Economía, de la Universidad de Chile. Profesional de larga trayectoria en Relación con Inversionistas en empresas del sector privado tales como Enel Chile, Enel Americas, Endesa España y AES Gener, así como también se ha desempeñado en empresas del sector público.



Contacto: inversionista@aguasandinas.cl www.aguasandinasinversionistas.cl







Contexto

Resumen Financiero

Desafío Cambio Climático

4 Transformación

AGENDA

• • • •

• • • •



1 Contexto





Contexto 9M2022

INFLACIÓN

- La inflación registrada en Chile a septiembre 2022 ascendió a 10,8% y 13,7% acumulada 12 meses
- Alza en los costes operacionales
- Corrección monetaria de la deuda en UF
- Indexaciones tarifarias basadas en el polinomio

CAMBIO CLIMÁTICO

- Campaña comunicacional "Cada gota cuenta". El país aún cruza por una escasez hídrica que se extiende por más de 13 años.
- Priorización en los acuerdos de traspasos de agua con otros usuarios
- Finalización de las obras del Nuevo sistema de Pozos Lo Mena - Cerro Negro

EFICIENCIA

- Plan de Transformación:
 - ✓ Empresa sostenible,
 - ✓ Mitigación de riesgos,
 - √ Captura de eficiencias,
 - ✓ Priorización de inversiones e incorporación de tecnología, apoyado en una nueva cultura organizativa

RATING

La compañía finalizó su proceso de calificación internacional con la agencia Standard & Poor's obteniendo clasificación 'A-', convirtiéndose en la primera empresa corporativa no estatal de Chile en recibir la máxima calificación internacional, la que se suma a las locales emitidas por Fitch e ICR con AA+.





2 Resumen Financiero





Principales aspectos Cierre 9M2022

Ingresos y EBITDA se incrementan en 12,4% y 8,7% (12,1% sin efecto one off*) respectivamente



- Mayor tarifa media debido a las últimas indexaciones
- Sólida generación de caja en el periodo

Aumento de costos operativos y financieros asociados al contexto alobal



- Aumento en el costo de las materias primas, mano de obra, transporte, y revalorización de la deuda financiera en UF
- Aceleración de los planes de eficiencia de la compañía para mitigar parcialmente estos efectos

Seguimos gestionando los efectos del cambio climático







Menores consumos asociados a las diversas campañas de concientización sobre el uso responsable del recurso hídrico

Seguimos incrementando las eficiencias

Iniciativas de mejora de procesos y transformación digital que han permitido generar Eficiencias por \$2.923 millones al cierre de septiembre de 2022





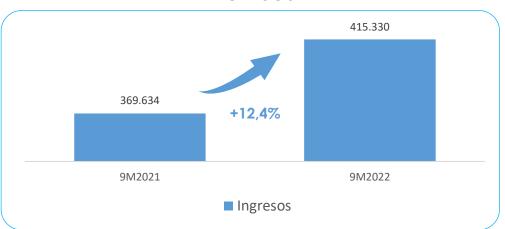




Indexaciones tarifarias ha impulsado un incremento en EBITDA de 12,1% (sin considerar

one-off)

INGRESOS



EBITDA



Incremento de EBITDA al cierre del mes de septiembre asociado principalmente a:

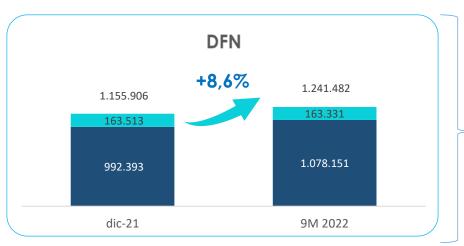
- Ingresos aumentan en +12,4% debido a:
 - Indexaciones tarifarias por 48.609 MCLP (7 indexaciones por polinomio, +15,7% de incremento de tarifa media vs sept.2021).
 - II. Efecto menor consumo por (7.314) MCLP (-9,2 Hm3 Agua Potable; -2,3%)
 - III. Otros ingresos por 4.402 MCLP (principalmente venta de materiales y filiales de servicios ambientales). Se debe considerar que en 2021 se incluye el efecto no recurrente de ingreso por acuerdo contractual EDAM por 5.698 MCLP.
- Costos se sitúan +16,3% vs. año anterior, explicado principalmente por mayores costos por IPC, impactos de sequía (transferencias de agua cruda +36%) mantenimiento de redes +14% y costos operativos (insumos químicos +56% y energía eléctrica +20%).
- **Resultado financiero** se ve impactado por mayor revalorización de la deuda financiera por importe de (63.567) MCLP debido a la variación de la Unidad de Fomento (10,8% en 2022 versus 3,5% en 2021).
- Menor impuesto a la renta, explicado principalmente por menor resultado antes de impuestos junto a efecto de corrección monetaria del Capital Propio Tributario (efecto ligado a la inflación).



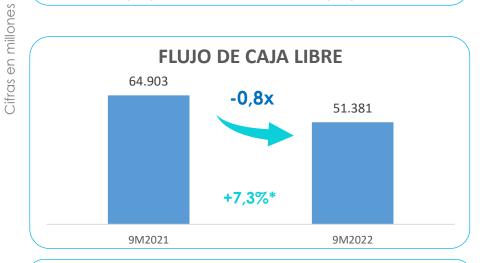


Sólida generación de caja en el período ha permitido mantener el endeudamiento en línea con los objetivos









El año 2021 contiene devolución de impuestos por \$17.000M\$ (venta de Essal). Sin considerar ese efecto, el FCF de año 2021 hubiera ascendido a 47.903M\$, por lo tanto el incremento del año 2022 vs 2021 sería de 3.478M\$ (equivalentes a +7,3%*).

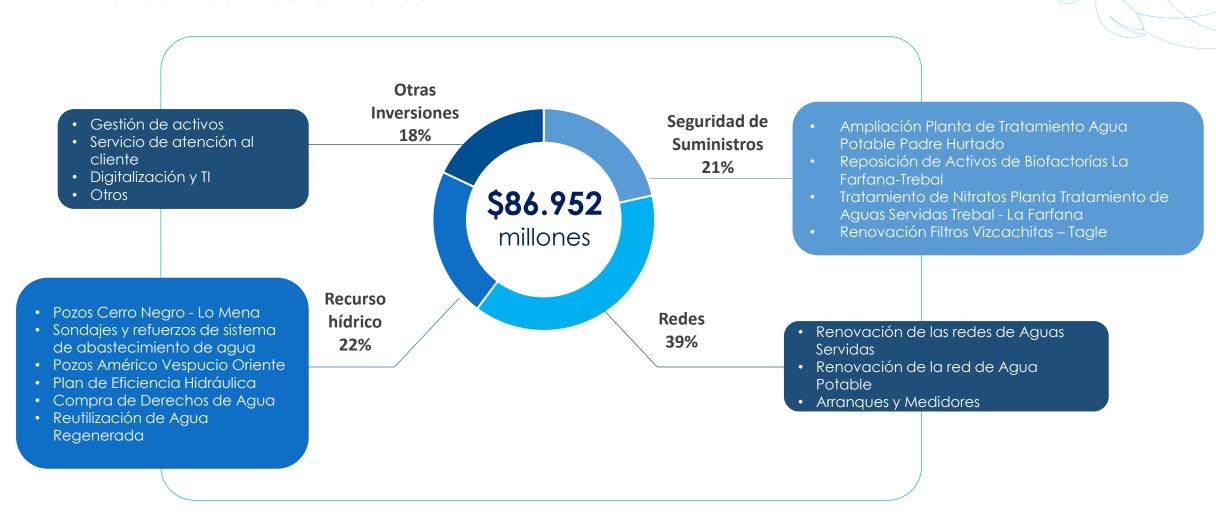
El incremento en la deuda financiera neta está ligado a la corrección monetaria de la deuda en UF, compensado por el flujo de caja generado en el período





Estable nivel de inversiones 9M2022

Orientadas hacia la eficiencia y continuidad operacional y aumento del recurso hídrico – cambio climático







Sostenibilidad y valor económico Ratios financieros que reflejan una estructura financiera sólida

EV/EBITDA(1)

8,08x

EV/EBITDA: (Capitalización bursátil + deuda + interés minoritario - caja y equivalente) /EBITDA

EPS

Sep. 2022

\$12,31

EPS: Earnings per Share o BPA (Beneficio por Acción). Resultado del ejercicio anualizado / número total de acciones

Liquidez

Sep. 2022

1.17x

Liquidez: Activo circulante / Pasivo circulante

ROCE

11,1%

Sep. 2022

ROCE: EBIT (12 meses) / Capital empleado (promedio últimos 2 años)

Leverage

1,71x

Sep. 2022

Leverage: Deuda total / Patrimonio

Deuda Neta/EBITDA

3,86x

Sep. 2022

D. Neta/EBITDA: (Deuda financiera neta - caja) / EBITDA

STANDARD &POOR'S

Rating Internacional: A-





Member of

Dow Jones Sustainability Indices

Powered by the S&P Global CSA

Sustainability Yearbook Member 2022

S&P Global







III.

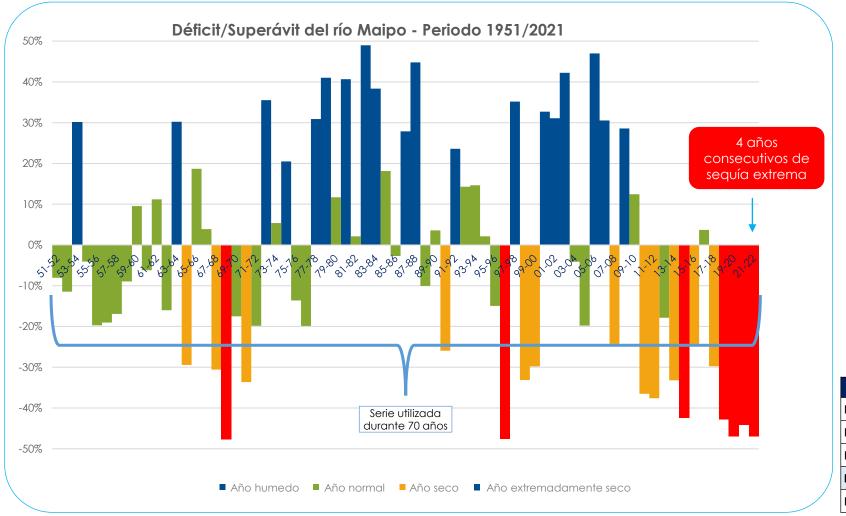
F

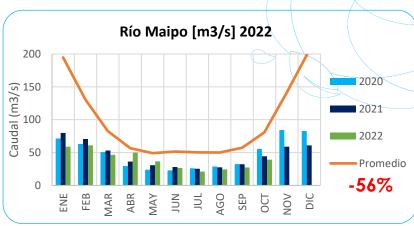


Desafíos Cambio Climático



El cambio climático: Retos y oportunidades







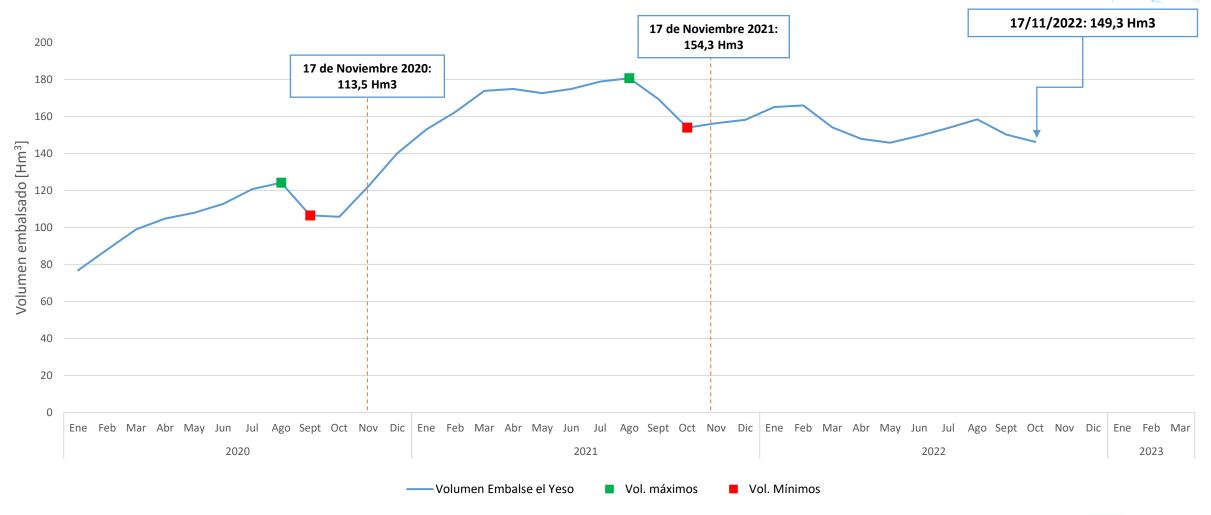
Seguimiento de Precipitaciones Embalse El Yeso*	
Precipitación acumulada a la fecha de hoy en año 2019-20 (mm)	125,6
Precipitación acumulada a la fecha de hoy en año 2020-21 (mm)	288,2
Precipitación acumulada a la fecha de hoy en año 2021-22 (mm)	155,0
Precipitación acumulada 2022-23 (mm)	237,6
Precipitación acumulada promedio a la fecha (mm) (1962 – 2021)	493,2

^{* 7} Noviembre 2022



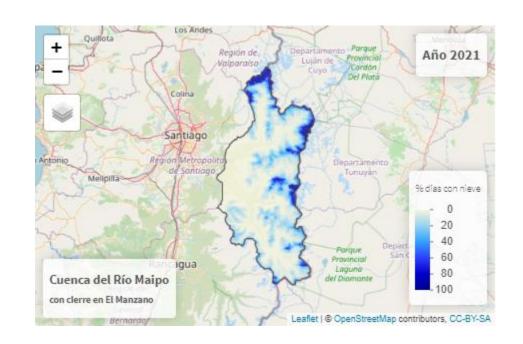


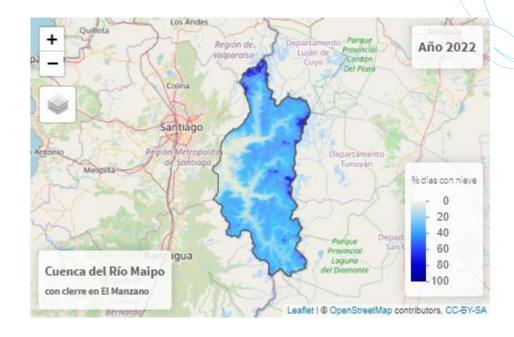
Gestión Embalse el Yeso Volumen actual



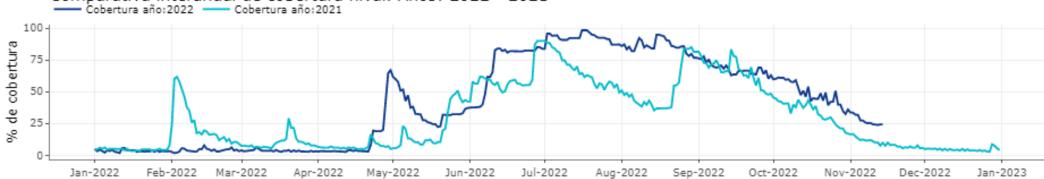


Estado de la cuenca – Año 2022 vs 2021











Gestionar el cambio climático con infraestructuras sólidas e innovación



Plan de Eficiencia Hidráulica





Proyectos Emblemáticos

REÚSO: Retorno sustentable de aguas depuradas en la cuenca del Maipo

Economía circular



Cambio climático

- Permite, a través de una conexión de 34 Km aprox de longitud desde la Biofactoría Mapocho-Trebal, retornar a regantes de la 1era Sección del Río Maipo, con una diferencia de cota de 200 metros de altura, intercambiando el equivalente de agua depurada con agua del río Maipo para su potabilización y abastecimiento a la ciudad.
- Traspaso de agua depurada desde la Biofactoría Trebal-Mapocho al río Maipo: hasta 3 m3/s, en periodos de extrema escasez hídrica.

Ventajas

- Solución de gran envergadura: Volúmenes mucho mayores que opción de reutilizar aguas grises, y sin inversiones adicionales para clientes.
- Depuración en Biofactorías: Infraestructura esencial ya disponible.
- Gestión responsable: Colaboración para aumentar la eficiencia del recurso hídrico.
- Más agua disponible en el río : Proyecto clave para asegurar el abastecimiento de agua potable en un escenario de extrema seguía y priorización de consumo humano.

COMUNAS DE INTERÉS: El Monte, Talagante, Peñaflor y Melipilla EL MONTE * TRAZADO PRELIMINAR PROYECTO REÚSO FLUJO AGUAS DEPURADAS PACA Prefactibilidad Ingreso SEIA Ingeniería Estudio Estratégico Tramitación HOY 2023-2024 2026





F)

F

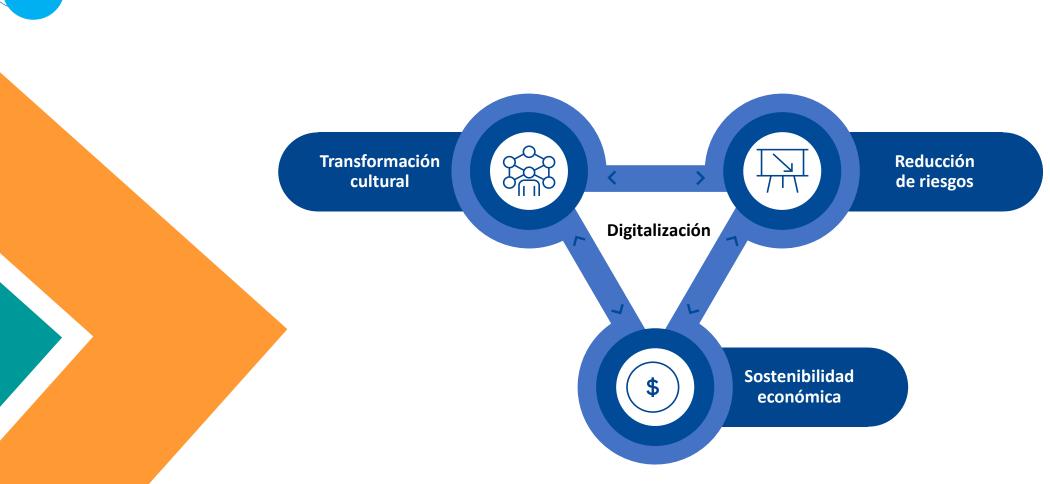
Transformación







Avanza busca transformar cómo trabajamos en 3 ejes de valor







Diagnóstico de suciedad en colectores con tecnología acústica



El nivel de obstrucción de la red de alcantarillado repercute directamente en la calidad del servicio, generando reclamos. A pesar de realizar 600 Km de limpieza al año, representa un importante desafío.

Desafío de Innovación

- El desafío de innovación incluyó buscar, seleccionar y pilotear tecnologías.
- Se valida en 30 km de red de todos los centros operativos de Aguas Andinas.



Creación de valor en Avanza

- En Avanza se propuso duplicar los kilómetros de limpieza, mejorando calidad del servicio y generando beneficios al disminuir el costo por desobstrucciones y evitar multas.
- Al incorporar la tecnología SL-RAT se acelera el plan al 2023. Con los mismos recursos se limpia un ~40% más de red (evitamos limpiar tramos limpios - focalizamos el esfuerzo).

1° paso 2° paso DEFINICIÓN DE TRAMOS A LIMPIAR Identificación y priorización de tramos a limpiar LIMPIEZA DE TRAMOS Limpieza de tramos en función de diagnóstico

Alcance de la tecnología

- El sistema SL-RAT mide la disipación de energía sonora dentro de la tubería (espacio de aire interior, entre el flujo de agua y la pared superior de la tubería).
- La tecnología acústica permite obtener un diagnóstico en menos de 3 min.
- Se aplica en la red menor >450 mm, la que representa el 91% de nuestra red.







Desobstrucción de la red AS con Rotavarilla



El nivel de obstrucción de la red de alcantarillado repercute directamente en la calidad del servicio.



Actualmente se generan entorno a 23 mil obstrucciones anuales, que requieren de equipos especializados, y en caso de taco sólido, una obra de renovación del tramo.

Desafío tecnológico

- Identificar una tecnología capaz de actuar bajo las distintas condiciones de terreno y naturaleza de las obstrucciones de la red de alcantarillado.
- Absorber al menos un 20% de la carga de trabajo (eficiencia).
- Aumentar la capacidad máxima de trabajo en desobstrucciones, con los mismos equipos.

Creación de valor den Avanza

- Al incorporar esta tecnología a los equipos internos se esperan eficiencias con impacto económico positivo.
- Se han absorbido el 58% de los trabajos de desobstrucción realizados por contratistas.
- Se han evitado MM\$5.460 en costos por obras de reparación por taco sólido.



La tecnología en números (2021-2022)

- 10.730 obstrucciones evaluadas, 5.898 obras solucionadas internamente.
- 21 a 51% de eficiencia mensual.
- 2.036 tacos sólidos removidos, evitando obras.





Inspección robótica de acueductos de transporte



Los acueductos conducen el agua potable desde el centro de producción hasta los estanques de distribución.



Son considerados infraestructura crítica de la compañía, ya que en caso de interrupciones generan un alto impacto.



Son estructuras de gran magnitud, de acceso complejo para su inspección.

Desafío de Innovación

- El desafío es hacer viable el acceso, inspección y diagnóstico; sin afectar la operación.
- Para esto fue necesario buscar un partner tecnológico, y definir un proyecto de valor compartido.
- Se trabajó con Maquintel ROVs.

Alcance de la tecnología

- Capaz de generar un diagnóstico de alta calidad (ver imagen).
- Capaz de operar a velocidades entre 1,0 a 4,6 m/s de velocidad de flujo.

Creación de valor en Avanza

- A través de Avanza se está realizando la inspección y valoración de riesgos de los activos de la compañía.
- Se inspeccionará el 100% en 3 años, utilizando la tecnología ROVs (20 Km por año).
- El objetivo es identificar tramos con riesgo de falla por colapso y pérdida de caudal.

Costo de Inspección

- Menor a alternativa tecnológica identificada 95 USD/m
- Proyecto 4-5 USD/m









Aumento de productividad con ClickSoftware



El 2021 se realizaron más de 160 mil tareas en las redes de distribución y recolección, utilizando 64 equipos propios, a lo cual se suman los trabajos realizados a través de contratistas.



La cantidad y variedad de trabajos plantea un desafío logístico, y la necesidad de herramientas especializadas.

Desafío de Digitalización

- Buscar y habilitar una plataforma de optimización y gestión logística para trabajos en terreno.
- Integrar los trabajos de equipos propios y de contratistas en una única plataforma.
- Generar métricas para la mejora continua, como el tiempo de ejecución.

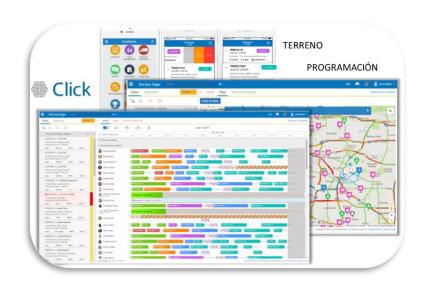
Alcance de la tecnología

- Permite disponer información de los recursos en terreno en tiempo real.
- Se integra con los sistemas de SAP, SIEBEL, ArcGIS y SITEC.
- Módulos y APP de trabajo en terreno, y para la gestión de la programación.

Creación de valor en Avanza

- Se integró la programación logística de los equipos propios en terreno, a través de una unidad especializada.
- 27% ha aumentado la eficiencia de los equipos de redes.
- Los beneficios se generan al cubrir una mayor parte de la demanda global con equipos internos.









Aguas Andinas Resultados 9M2022

- • •
-
- • • •
-



