Aguas Andinas Presentación Corporativa Desayuno BCI





01 NUESTRA EMPRESA

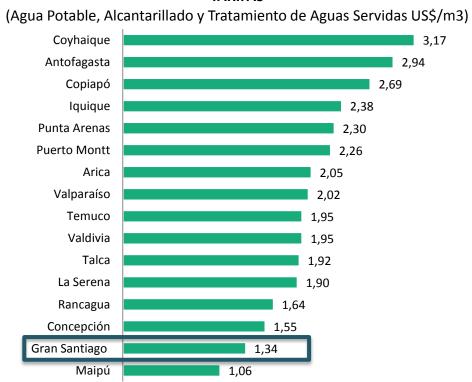
AGUAS ANDINAS

AGUAS

La Empresa Sanitaria Más Grande de Chile



TARIFAS

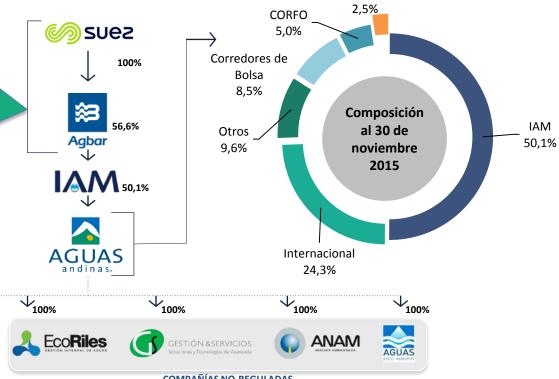


Fuente: Reporte de Gestión SISS 2014. Tarifas a Diciembre 2014 considerando US \$1=\$607,38

ESTRUCTURA CORPORATIVA

Controladores de Renombre Mundial

- SUEZ es un líder global en servicios de agua potable y tratamiento de aguas servidas
- AGBAR es un referente internacional con presencia en 11 países y más de 145 años de experiencia en el sector sanitaria



AFP



100%





√_{53,5%}

COMPAÑÍAS REGULADAS

COMPAÑÍAS NO-REGULADAS



02 NUESTRA INDUSTRIA Y MARCO REGULATORIO

INDUSTRIA SANITARIA CHILENA

Ejemplo De Una Alianza Público-Privada





Comienza el proceso de privatización

AGBAR SUEZ

MARUBENI

SMAPA

OTROS

ONTARIO TEACHERS PP

INV. AGUAS RIO CLARO

HIDROSAN-ICAFAL-VECTA



DOS MODELOS CONCESIONARIOS

Concesión indefinida

Concesión por 30 años

43,0%

31,1%

9.2%

5.1%

3,9% 3,3%

2,6%

1,8%



96% de los clientes son abastecidos por empresas privatizadas

Aguas De Antofagasta

III Región / Copiapó
Aguas De Chañar

IV Región / La Serena
Aguas Del Valle

XV y I Región / Iquique Aguas Del Altiplano

II Región / Antofagasta

V Región / Valparaíso

Esval

VI Región / Rancagua

R.M. / Santiago
Aguas Andinas

Essel VII Región / Talca Aguas Nuevo Sur

Essbio

IX Región / Temuco

Aguas Araucanía

Xi Región / Coyhaique

Aguas Patagonia

Los Ríos / Valdivia Aguas Décima X Región de Los Lagos y XIV Región de Los Ríos / Pto.Montt Essal

Concesión Indefinida 6

Concesión por 30 años 8

essal

Xii Región / Pta.Arenas Aguas Magallanes



INDUSTRIA SANITARIA ALTAMENTE REGULADA

Marco Regulatorio Probado, Estable Y Transparente



- Marco regulatorio definido por ley hace más de 25 años
- La Superintendencia de Servicios Sanitarios (SISS) actúa como contraparte regulatoria en el proceso de fijación de tarifas, que dura aproximadamente 1 año
- Las tarifas se actualizan cada cinco años, mediante un modelo objetivo y técnico:
 - Se utiliza el costo total de largo plazo de una compañía modelo
 - Eventuales discrepancias son resueltas por un comité independiente de expertos
 - Se garantiza un retorno mínimo anual sobre activos de 7% después de impuestos
 - Ajustes permitidos entre actualizaciones, vinculados a polinomios indexados al IPC y al IPP
- Subsidios del Gobierno para clientes de bajos ingresos
- El marco regulatorio de la industria sanitaria chilena ha sido fundamental para el desarrollo del sector

COMPAÑÍA MODELO VS. COMPAÑÍA REAL

COMPAÑÍA M	ODELO AGUAS AN	NDINAS
Nueva Compa	ñía Infraestructura	a existente
Tecnología de _l	punta Combinación do nueva y exi	
Eficiencia en c	ostos Costos real	es
100% de cobert todos los serv	Cohertura r	eal
Autofinanciamie medio de tar		
Retorno mínimo activos	Posibilidad de u sobre para financiar i aumentado el re el capi	nversiones, etorno sobre

RESOLUCIÓN DEL SEXTO PROCESO TARIFARIO

Se Llegó A Un Acuerdo Con La SISS

Con fecha 14 de noviembre 2014,
Aguas Andinas, Aguas Cordillera y
Aguas Manquehue y la
Superintendencia de Servicios
Sanitarios alcanzaron un acuerdo
respecto a las tarifas del quinquenio
2015 - 2020 en los siguientes
términos:



- Los nuevos decretos tarifarios se aplican a partir del 1 de marzo y 30 de junio de 2015 respectivamente.
- Reducir en 5% las tarifas de Aguas Manquehue al 31 de diciembre de 2013.
 - El nuevo decreto tarifario se aplica a partir del 19 de mayo de 2015.
- Los polinomios de indexación serán los vigentes.



RESOLUCIÓN DEL SEXTO PROCESO TARIFARIO

Cambios En Tarifas Cuando Entren En Operación Nuevos Servicios

Además del polinomio de indexación, durante los próximos cinco años, las tarifas cambiarán cuando entren en operación nuevos servicios que han sido previamente negociados con la SISS.

Tarifas Adicionales cuando entren en operación las obras adicionales

- Obras seguridad producción turbiedad extrema: +1,1% en 2018
- Obras de Tratamiento de Nitrogeno en retornos de PTAS La Farfana y Trebal Mapocho: +1,4% en 2018

Descuento a tarifas por Negocios No Regulados

Proyecto Alto Maipo : -1,2% en 2018 (estimado)





03 INVERSIONES

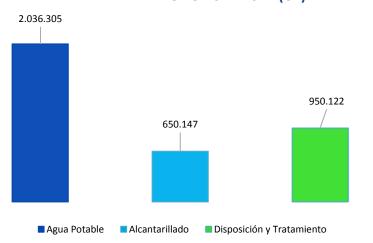
PLAN DE INVERSIONES PRÓXIMOS 5 AÑOS



Asegurando La Continuidad Del Servicio

OBJETIVO: Garantizar la continuidad de nuestro servicio incluso en situaciones adversas y que nuestros clientes confíen en eso.

PLAN DE DESARROLLO COMPROMETIDO ANTE LA SISS PARA EL PERÍODO 2014-2024 (UF)



INVERSIONES 2015- 2020	USD MM	
Planes reposición y planes de mejora operativa.		
Obras asociadas al crecimiento, seguridad y calidad de servicio.	900	
INVERSIONES 2015	200	

PRINCIPALES PROYECTOS 2015-2020	USD MM
Ampliación Planta Tratamiento Aguas Servidas Mapocho	120
Obras de Seguridad de Abastecimiento Agua Potable Gran Santiago	100
Renovación Preventiva Agua Potable y Aguas Servidas	80
Refuerzo Sistema de Abastecimiento Agua Potable Chicureo - Chamisero	30
UPGRADE Planta Las Vizcachas	50
Plan Director de Eficiencia Hidráulica	30

PLAN DE OBRAS DE SEGURIDAD

Aumentando Las Reservas De Agua Potable

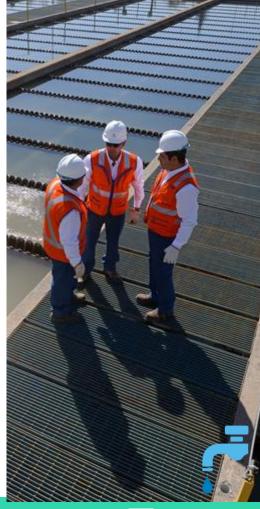
Contempla un Plan de Obras en 2 fases que fortalecen la continuidad del servicio

Obras de Seguridad - Fase I (finalizada):

- 7 nuevos pozos (500 litros por segundo)
- 6 estanques de almacenamiento de agua potable con un volumen de 225.000 m3
- Ducto de 4 m3/s que permite conectar embalse El Yeso con Planta Las Vizcachas
- Incremento de tarifa de 1,2% a partir del 1 de marzo de 2014

Obras de Seguridad - Fase II:

- Contempla la construcción de un estanque agua cruda de 1.500.000 m3
- Permitirá aumentar la autonomía del sistema a 32 horas
- Fecha de término prevista para 2018
- El aumento de tarifa esperado asociado a esta inversión es de 1,1%



PLAN SEQUÍA

Garantizando El Suministro Por Quinto Año Consecutivo

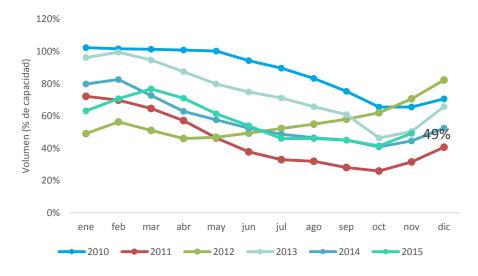
Contempla inversiones destinadas a aumentar la captación y acuerdos para una gestión conjunta del recurso con los principales usuarios del río Maipo.

El Plan Sequía ha garantizado el suministro de agua en los últimos 5 años y su misión es asegurar la oferta de agua potable en calidad y cantidad

PRINCIPALES INICIATIVAS:

- Habilitación nuevos pozos
- Compra de agua cruda
- Arriendos de derechos de agua
- Acuerdos con las organizaciones de usuarios
- Vigilancia y fiscalización de extracciones ilegales

VOLUMEN EMBALSE EL YESO



Para garantizar el suministro para el verano 2015-2016, al 31 de octubre 2015, el Embalse El Yeso deberá tener un volumen mínimo de 90hm³ (40% de capacidad).

PLAN DE EFICIENCIA HIDRÁULICA

Disminuir Pérdidas De 30% A 20% En Cinco Años

En la actualidad el Grupo Aguas tiene una pérdida de agua del 30%, cifra que está bajo el promedio del país (que alcanza un 34% de acuerdo al informe de Gestión de la SISS 2013). Para la compañía el uso y distribución eficiente del agua es un valor superior que involucra aspectos relevantes en la gestión del ciclo del agua en sus diferentes etapas:

- Promover la gestión sustentable y de calidad del recurso agua en el mediano y largo plazo.
- Mejorar la precisión de la medición de nuestros clientes haciendo más eficientes nuestro parque de medidores.
- Optimizar los recursos operativos, de mantenimiento y la gestión de inversiones.



EXPANSIÓN PLANTA MAPOCHO 2017



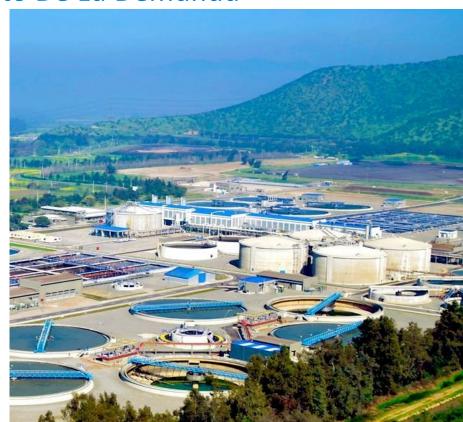
Asegurar La Respuesta Al Crecimiento De La Demanda

Cuarta Etapa Planta Mapocho-Trebal

- Entrada en operación: 2017
- Elevará de 6,6 m³ a 8,8 m³ la capacidad de tratamiento del complejo Trebal-Mapocho.

Mayores beneficios:

- Dar respuesta al crecimiento de la demanda.
- Fortalece la seguridad de las operaciones en la cuenca del Gran Santiago.
- Previene la necesidad de enviar agua no tratada de regreso al río.





04 INFORMACIÓN FINANCIERA



Cifras en millones de pesos



Crecimiento compuesto (TACC) de Ingresos y EBITDA de 7,6%*



204.358

2010

300.000

250.000

200.000

150,000

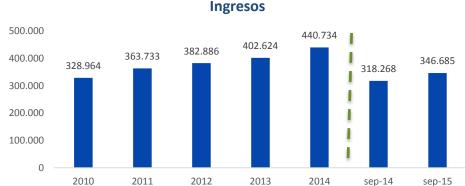
100.000

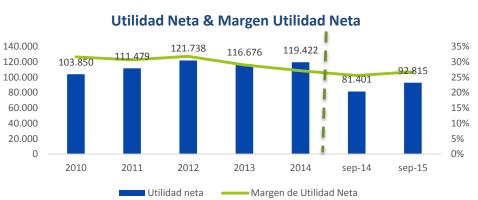
50.000

0

Política de dividendos: 100%







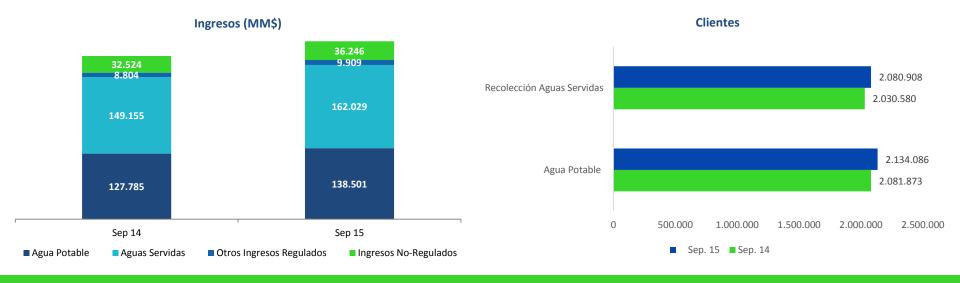
*Contempla Periodo 2010-2014



Ingresos Aumentaron en 8,9%

Los ingresos, ascendieron a MM\$346.685 (+8,9% a-a), por:

- Mayores volúmenes subministrados
- Aplicación de la tarifa, producto de la entrada en operación de nuevas obras de seguridad de abastecimiento de agua potable, junto a las indexaciones tarifarias (abr-14 y oct-14)

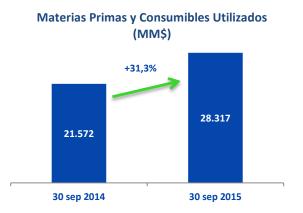


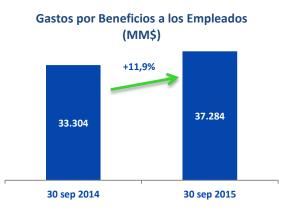


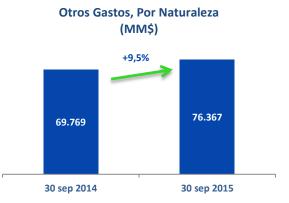
Costos Aumentaron en 13,9%

Los costos ascendieron a MM\$141.968 (+13,9% a-a), por:

- Aumento del costo de materias primas por un aumento del costo de la energía eléctrica, por mayor tarifa y mayor consumo de kWh, junto al reconocimiento retroactivo de cobros por parte de los proveedores eléctricos
- Mayor gastos por beneficios a los empleados por un programa de jubilación anticipada y un reajuste de las remuneraciones y beneficios por IPC









Otros Resultados a Destacar

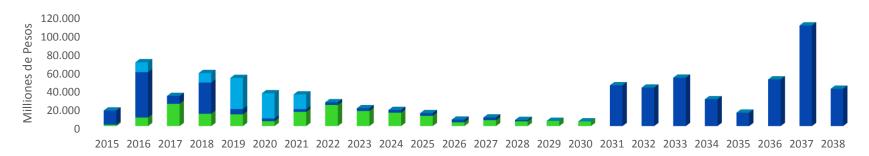
- El resultado financiero originó una pérdida de MM\$35.013 en el tercer trimestre de 2015 como consecuencia principalmente de un menor revalorización de la deuda reajustable en UF
- El aumento del impuesto a la renta (+MM\$5.293 a-a) se explica por mayor ganancia y el cambio de la tasa impositiva que aumentó del 21% al 22,5%
- La utilidad neta ascendió a MM\$92.815 (+14% a-a)
- Por la sequía existente se tomo entre otras medidas:
 - Compra de agua cruda
 - Utilización intensiva de pozos
 - Arriendo y compra de derechos de agua
- Tarifas vigentes:

Empresa	Fecha de Vigencia de Tarifas	Fecha de Publicación del Decreto
Aguas Andinas	01/03/2015	03/09/2015
Aguas Manquehue	19/05/2015	25/11/2015
Aguas Cordillera	30/06/2015	25/11/2015

ESTRUCTURA FINANCIERA AL 30 DE SEPTIEMBRE 2015

Manteniendo Un Ratio De Deuda Neta /EBITDA Menor a 3

AFRs





- Cobertura de gastos financieros anualizados: 6,8x
- Clasificación de riesgo local: AA+
- Total Deuda Financiera Neta: CLP MM 781.965
- Ratio Deuda Financiera Neta/EBITDA: 2,75x

